

Curriculum Vitae

Informazioni personali

Cognome/Nome(i)	Modena Stefano		
Indirizzo(i)	v. C. Battisti, 1		
Telefono(i)	0461039479	3487063042	
Fax			
E-mail	stefano.modena@gmail.com		
Cittadinanza	Italiana		
Data di nascita	02/07/1974		
Sesso	M		

Competenze

Istruzione e formazione	
Data conseguimento titolo	15 luglio 1993
Titolo della qualifica rilasciata	Diploma di Maturità Scientifica Con votazione 60/60
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Liceo Scientifico "Galileo Galilei" – sezione Borgo Vals.

Data conseguimento titolo	7 luglio 2000
Titolo della qualifica rilasciata	Laurea in Ingegneria dei Materiali Con il massimo dei voti e la lode
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Università degli Studi di Trento

Data conseguimento titolo	11 febbraio 2004
Titolo della qualifica rilasciata	Dottorato di Ricerca in Ingegneria dei Materiali
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Università degli Studi di Trento

Corsi formativi settore bancario/finanziario

Data partecipazione	26/9/2017	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	3 ore
Argomento del corso	La gestione del rischio informatico		
Rientrante nell'elenco di cui al Modello per la definizione qualitativa ottimale delle Banche Affiliate	Gestione dei rischi		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Principali rischi informatici, gestione della sicurezza delle informazioni, corretto utilizzo dei sistemi e degli strumenti informatici		

Data partecipazione	26/10/2017	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	3 ore
Argomento del corso	MFID 2: quali prospettive?		
Rientrante nell'elenco di cui al Modello per la definizione qualitativa ottimale delle Banche Affiliate	Regolamentazione nel settore bancario		

Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Normativa di riferimento MFID 2, impatto sulla gestione e sulla operatività corrente, requisiti richiesti da parte del personale e della struttura bancaria		
Data partecipazione	29/11/2017	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	3 ore
Argomento del corso	Il governo delle Casse Rurali: funzioni di supervisione strategica e di gestione		
Rientrante nell'elenco di cui al Modello per la definizione qualitativa ottimale delle Banche Affiliate	Assetti organizzativi e di governo societari		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Ruolo, funzioni, doveri degli organi di governo, di supervisione strategica e di gestione di una realtà bancaria di credito cooperativo		
Data partecipazione	5/11/2018	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	3 ore
Argomento del corso	Cooperazione di Credito e Comunità		
Rientrante nell'elenco di cui al Modello per la definizione qualitativa ottimale delle Banche Affiliate	Altro - mutualità		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Rapporto fra banche di credito cooperativo e il territorio e la comunità di riferimento, localismo e mutualità e connessi vantaggi competitivi, valore e concetto di banca di relazione, azione di controllo sociale		
Data partecipazione	21/11/2018	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	3 ore
Argomento del corso	Il credito deteriorato: caratteri segnaletici e gestione quotidiana		
Rientrante nell'elenco di cui al Modello per la definizione qualitativa ottimale delle Banche Affiliate	Gestione dei rischi		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Le crisi d'impresa, segnali indicativi dello stato di crisi, definizione delle partite deteriorate nel contesto normativo, presidio strategico, modelli di gestione e organizzativi per le BCC		
Data partecipazione	5/12/2018	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	3 ore
Argomento del corso	La normativa 231/2001: Responsabilità amministrativa degli enti		
Rientrante nell'elenco di cui al Modello per la definizione qualitativa ottimale delle Banche Affiliate	Regolamentazione nel settore bancario		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Quadro normativo della norma 231/01, fattispecie di reato, modelli di organizzazione e gestione, Organismo di Vigilanza		

Data partecipazione	22 ottobre 2019	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	3 ore
Argomento del corso	La valutazione del merito e la concessione del credito		
Rientrante nell'elenco di cui al Modello per la definizione qualitativa ottimale delle Banche Affiliate	Gestione dei rischi		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Valutazione della capacità di reddito: analisi della formula competitiva di impresa, struttura dei costi e valutazione della redditività per risultati progressivi. Riclassificazione del contro economico secondo lo schema CE.BI. La valutazione della capacità di rimborso, misurazione della liquidità prodotta attraverso la gestione corrente e l'analisi del CCNO. Valutazione del saldo netto di gestione, indicatori per valutazione della adeguatezza della struttura finanziaria		

Data partecipazione	26 novembre 2019	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	3 ore
Argomento del corso	La pianificazione strategica e operativa del Gruppo Bancario Cooperativo		
Rientrante nell'elenco di cui al Modello per la definizione qualitativa ottimale delle Banche Affiliate	Indirizzi e programmazione strategica		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	La pianificazione strategica e la costruzione del piano industriale; confronto di piani industriali di alcune realtà bancarie. Qualità dell'attivo e NPL, requisiti di patrimonializzazione. La pianificazione nel Gruppo CCB: policy, processo e strumenti. L'architettura del progetto e descrizione del processo, con focus sul budget e sulla timeline		

Data partecipazione	4 febbraio 2020	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	3 ore
Argomento del corso	Il sistema dei controlli interni del gruppo bancario cooperativo		
Rientrante nell'elenco di cui al Modello per la definizione qualitativa ottimale delle Banche Affiliate	Sistemi di controllo interno		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Gli attori del sistema dei controlli interni all'interno del GBC, ruolo della funzione internal audit, il ciclo e gli output degli audits. Norme generali inerenti la funzione di conformità, la funzione di compliance nel GBC e le sue principali attività. Quadro normativo di riferimento in ambito AML, il contesto del GBC, il ruolo degli organi aziendali in ambito AML e attività svolte dal Gruppo.		

Data partecipazione	13 febbraio 2020	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	3 ore
Argomento del corso	AML governance e valutazione dei rischi		
Rientrante nell'elenco di cui al Modello per la definizione qualitativa ottimale delle Banche Affiliate	Sistemi di controllo interno		
Principali	Principi giuridici e operativi relativi alle norme antiriciclaggio, principi di		

tematiche/competenze professionali acquisite	adeguata verifica clientela, segnalazione operazione sospette, fattori di rischio e anti-terrorismo
--	---

Altri corsi formativi	
------------------------------	--

Data partecipazione	Marzo 2014	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	32 ore
---------------------	------------	---	--------

Argomento del corso	Introduzione al Project Management		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Comprensione, organizzazione e gestione di un progetto, identificazione ruoli e responsabilità. Gestione dei problemi, dei rischi e della comunicazione, applicazione di metriche per il controllo del progetto		

Data partecipazione	Da maggio ad agosto 2016	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	40 ore
---------------------	--------------------------	---	--------

Argomento del corso	EGE Esperto in gestione dell'energia		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Ambito normativo e legislativo per l'efficienza e la diagnosi energetica. Il mercato elettrico e del gas e il ruolo delle Esco. Impiantistica e panoramica delle principali tecnologie utilizzate, e uso efficiente dell'energia negli utilizzi finali		

Data partecipazione	Gennaio – febbraio 2017	Durata del corso (indicare se ore/giorni)	16 ore
---------------------	-------------------------	---	--------

Argomento del corso	Percorso formativo sul post-sales		
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Le regole della comunicazione, il percorso della comunicazione e i livelli della negoziazione, il percorso della vendita, le tipologie di post-vendita, i suoi obiettivi e alcuni esempi. Differenza fra prodotto e servizi, il ciclo utilizzo di un prodotto.		

Conoscenze linguistiche	
--------------------------------	--

Madrelingua	Italiano		
-------------	----------	--	--

Altra(e) lingua(e)	Inglese		
--------------------	---------	--	--

Autovalutazione	Comprensione		Parlato	Scritto
<i>Livello (**)</i>	Ascolto	Lettura		
	Alto	Alto	Alto	Alto

Altra(e) lingua(e)	Tedesco		
--------------------	---------	--	--

Autovalutazione	Comprensione		Parlato	Scritto
<i>Livello (**)</i>	Ascolto	Lettura		
	Basso	Medio-basso	Basso	Basso

Altre capacità e competenze personali	Capacità di gestione e di lavoro in un team, maturata nell'esperienza professionale nelle funzioni di Sale Manager, Product Manager e di Project Management.
--	--

	Capacità di pianificazione, organizzazione e gestione di progetto, anche
--	--

progetti cofinanziati in ambito europeo nei vari programmi quadro con ruolo di WP Leader.

Competenze in area Marketing, conseguita nel ruolo di responsabile vendite, con focus sull'elaborazione di un piano strategico di vendite e di marketing per il conseguimento degli obiettivi aziendali, in stretta sinergia con il CSO e il CEO dell'azienda.

Per i soli candidati alla carica di Presidente del Collegio Sindacale o Componente del Collegio Sindacale allegare la certificazione attestante l'iscrizione al registro dei revisori legali o agli albi professionali degli avvocati, dei dottori commercialisti, dei ragionieri periti commerciali e dei consulenti del lavoro

Esperienze Professionali ed Extraprofessionali (***)

Esperienze professionali attuali

Date inizio	2/2/2007		
Incarico o posizione ricoperti	<ul style="list-style-type: none">• Sales Manager• Product Manager• Project Manager Officer		
Principali attività e responsabilità	<ul style="list-style-type: none">• Responsabilità nel ruolo di Product Manager nella pianificazione di prodotto, con particolare focus nella definizione dei requisiti e della visione di prodotto• Responsabile nella gestione di progetti strategici per l'azienda, in particolare nello sviluppo di nuovi prodotti per l'ampliamento del portafoglio aziendale• Responsabile delle vendite su mercati extra-europei (Asia, Nord-America, Africa)		
Nome e indirizzo del datore di lavoro	SOLIDpower Spa, viale Trento 115/117 – 38017 Mezzolombardo (TN)		
Tipo di attività o settore	Metalmeccanico, sviluppo di sistemi di cogenerazione		
Dimensione(****)	Circa 250 dipendenti a livello di gruppo, ca. €10 mln di fatturato	Numero collaboratori coordinati direttamente	Ca. 10

Incarichi extra professionali attuali

Date inizio	18/2/2017		
Ruolo ricoperto	Vice-presidente		
Ente	Cassa Rurale Valsugana e Tesino		
Settore di appartenenza	Credito Cooperativo		
Date inizio	Marzo 2017		
Ruolo ricoperto	Vice-presidente		
Ente	Cassa Mutua delle Casse Rurali Trentine		
Settore di appartenenza	Mutuo Soccorso		

Esperienze professionali Precedenti

Date inizio	Giugno 2004	Data fine	Dicembre 2006
Incarico o posizione ricoperti	Research Scientist		
Principali attività e responsabilità	Attività di ricerca e sviluppo su progetti nell'ambito delle energie alternative		
Nome e indirizzo del datore di lavoro	IRST, via Sommarive 18 -38123 Povo (TN)		
Tipo di attività o settore	Ricerca		

Dimensione(****)		Numero collaboratori coordinati direttamente	--
Date inizio	Gennaio 2003	Data fine	Aprile 2004
Incarico o posizione ricoperti	Research Scientist		
Principali attività e responsabilità	Attività di ricerca nell'ambito di materiali ceramici		
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Università di Trento		
Tipo di attività o settore	Ricerca		
Dimensione(****)		Numero collaboratori coordinati direttamente	

Date inizio	Ottobre 2002	Data fine	Marzo 2003
Incarico o posizione ricoperti	Werkstudent		
Principali attività e responsabilità	Attività di ricerca su materiali ceramici per uso elettrico		
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Siemens Corporate Technology, Otto-Hahn-Ring 6, 81739 Monaco (Germania)		
Tipo di attività o settore	Elettronica, sistemi		
Dimensione(****)	Parte del gruppo Siemens AG (ca. € 87 mld di fatturato)	Numero collaboratori coordinati direttamente	--

Incarichi extra professionali precedenti

Date inizio	Maggio 2008	Data fine	Dicembre 2016
Ruolo ricoperto	Presidente del Collegio Sindacale		
Ente	Cassa Rurale di Roncegno		
Settore di appartenenza	Credito Cooperativo		

Date inizio	Maggio 2010	Data fine	Maggio 2015
Ruolo ricoperto	Consigliere Comunale		
Ente	Comune di Roncegno Terme		
Settore di appartenenza	PA		

Note per la compilazione

Nota Bene: Per la completa rappresentazione delle informazioni, le singole sezioni del Curriculum Vitae potranno essere replicate secondo necessità.

(*) Riportare, se appropriata, una o più delle voci di seguito elencate in tabella. L'elenco riporta gli ambiti identificati nel paragrafo 5.1 del *Modello per la definizione quali-quantitativa ottimale delle Banche Affiliate*

Ambito di competenza in materia bancaria
(i) mercati finanziari
(ii) regolamentazione nel settore bancario e finanziario
(iii) indirizzi e programmazione strategica
(iv) assetti organizzativi e di governo societari
(v) gestione dei rischi (individuazione, valutazione monitoraggio controllo e mitigazione delle principali tipologie di rischio di una banca, incluse le responsabilità dell'esponente in tali processi)
(vi) sistemi di controllo interno e altri meccanismi operativi
(vii) attività e prodotti bancari e finanziari
(viii) informativa contabile e finanziaria

(**) utilizzare preferibilmente il quadro comune europeo di riferimento per le lingue; se non disponibile, usare la seguente scala "alta – medio/alta – medio – medio/bassa – bassa"

(***) si raccomanda di compilare la presente sezione tenendo in evidenza se le esperienze professionali ed extraprofessionali sono ancora esercitate ("Attuali") o se sono terminate ("Precedenti").

(****) quale misura dimensionale può essere indicato alternativamente fatturato, totale attivo